



Velkommen til Bevola

Bevola har markedets bredeste produktplattform til oppbygging av lastebiler, hengere og trailere. Våre løsninger skapes gjennom egne produkter, agenturer og våre allsidige produksjonsfasiliteter.

Læs mere på www.bevola.no

Bevola har egen utvikling, produksjon og ett globalt innkjøpskonsept som tilbyr mer enn 12 000 produkter/løsninger samt markedets mest attraktive samarbeidsform.

Bevolas nordiske plattform, kan med det bredeste tilbudet til kundene, erstatte flere leverandører/konsulenter og dermed gi kundene betydelige besparelser, økt effektivitet og merinntekter, direkte til din bunnlinje.

Produkter og løsninger

Underkjørings-hinder	Skjermer og beslag	Verktøykasser	Sidehinder	Aksler	Bremser
Drag	Kinnegrip	Tanker	Fittings	Lykter og lamper	Kabler
Chassifester	Finér	Lastsikring	Kantprofiler	Aluminium	Koblinger
Plastrør og spiralslanger	Spesial-løsninger	Autoline	Lyktebjelker	Interiør og utstyr	Hjul og dekk
Støttebein	Container-utstyr	Tippsylindere	Hengsler og beslag	Bruks-materialer	Diverse
ADR-utstyr	Kontakter og kabelsko	Gummi- og PVC-profiler	Presennings-utstyr	Gassdempere	Reflekser og skilte
Låser	Rustfrie deler	Innovasjon	Markedsføring	Konsept-utvikling	Produksjon og maskinteknikk



BEVOLA MARKETING

A/S Bevola



A/S Bevola er ett selvstendig selskap i Grønbech & Sønner konsernet. Grønbech & Sønner Holding ble etablert i 1828 av Kaptein M.J. Grønbech. Produktene var fra starten av keramikk og jernvarer. I 1853 ble forretningen omdannet til Grønbech & Sønner og produktene var nå jern og metall. Grønbech og Sønner Holding er i dag ett moderne og velkonsolidert konsern. Grønbech kjøpte i slutten av 1999 A/S Bevola. A/S Bevola ble etablert i 1968 og har gjennom 40 år opparbeidet seg ett godt omdømme innenfor påbyggingsmateriell til transportsektoren samt løsninger til industri og den offentlige sektor. A/S Bevola har i forbindelse oppkjøpet fra Grønbech & Sønner A/S vært gjennom en større turnaround og fremstår i dag som en moderne virksomhet i positiv utvikling. A/S Bevola har hovedkontor, herunder felles funksjoner, produksjon, utvikling og sentrallager i Ringsted i Danmark og avdelinger i Norge og Sverige.

1828 - Kaptein M.J. Grønbech etablerer handelsfirma og produktene var fra starten av keramikk og jernvarer.

1828

1853 - I 1853 omdannes firmaet til Grønbech & Sønner og produktene var nå jern og metall.

1853

1917 - I 1917 blir M. Haunstrup innehaver av Grønbech & Sønner.

1917

1947 - I 1947 omdannes Grønbech & Sønner til et A/S etter M. Haunstrups død.

1947

1968 - A/S Bevola etableres.

1968

1988 - Den 1. oktober 1988 deles Grønbech & Sønner til det konsern det fremstår som i dag

1988

1989 - Akselprodusenten ROR samler sine skandinaviske aktiviteter gjennom Grønbech & Sønner.

1989

1999 - G&S kjøper i slutten av 1999 A/S Bevola. ROR-aktivitetene flyttes til datterselskapet A/S Bevola.

1999

2000 - Autoavdelingen i Grønbech & Sønner fusjoneres inn i A/S Bevola.

2000

2003 - A/S Bevola gjennomfører en større turnaround.

2003

2010 - Bevola er en av markedsledere i Sverige og akselkonseptet gjennintroduces i Danmark, Norge og Finland.

2010

Purple+



Misjon

Gjennom dialog "mennesker til mennesker" og "Bare bedre løsninger" vil Bevola skape mer tid, tettere samarbeid, økt kunnskap og vekst i hele verdikjeden.

Purple+ er Bevolas fremtidige forretningsplan frem mot 2015. Arbeidsprosessen med planen er inspirert av de to forfattere W. Chan Kim og Renée Mauborgne og deres bok "Blue Ocean Strategy". Innholdet i planen er en visjon, en misjon, en strategi, ett verdsett, og en økonomisk målsetning. Det er vårt ønske å posisjonere Bevola blant de mest innovative virksomheter. Vår adferd og forhold til hele verdikjeden i vår bransje er unik sammenlignet med det generelle bransjenivå.

Gjennom vår innovative tankegang har vi nå tatt avstand fra resten av bransjen med våre 3 konsepter. MaximalPartner, GlobalPartner og VerdiPartner. Vårt Blue Ocean perspektiv fra Purple+ gir oss en helt annerledes inngang til hele verdikjeden.



Kommunikasjonsplattform

Podio Samarbeidsplattform Intranett	Netviewer Video konferanser	E-mail Dokumenthåndtering
Website/shop	AX ERP system Administrasjons- system	Telefon Alm - Skype - Mobil
Fax	Office Dokument	Etherpad Dokument
Inventor	Autocad	Indesign Photoshop Illustrator

Produkter og løsninger

Underkjørings- hinder	Skjermers og beslag	Verktøykasser	Sidehinder	Aksler	Bremser
Drag	Kinnegrip	Tanker	Fittings	Lykter og lamper	Kabler
Chassifester	Finér	Lastsikring	Kantprofiler	Aluminium	Koblinger
Plastrør og spiralslanger	Spesial- løsninger	Autoline	Lyktebjelker	Interiør og utstyr	Hjul og dekk
Støttebein	Container- utstyr	Tippsylindere	Hengsler og beslag	Bruks- materialer	Diverse
ADR-utstyr	Kontakter og kabelsko	Gummi- og PVC-profiler	Presennings- utstyr	Gassdempere	Reflekser og skiltter
Låser	Rustfrie deler	Innovasjon	Markedsføring	Konsept- utvikling	Produksjon og maskinteknikk

Bevola arbeider med å skape den mest optimale verdikjeden i bransjen. Å effektivisere verdikjeden gir langt større besparelser enn det man kan oppnå i produktrabatter. Men det er mer enn store økonomiske fordeler i verdikjeden. Gjennom forenkling skaper man mer ro, mer tid og overblikk i forretningen, som man kan benytte til mersalg og kundepleie.

Bevola er bransjens bredeste leverandør, en attraktiv fordel du kan utnytte, når bunnlinjen skal forbedres og besparelser skal finnes. Bevola er mer enn produkter. Vi tenker på hele forretningen, og er derfor hele tiden parat til i dialog og samarbeid, finne de beste samarbeidsformer, forretningsoptimeringer og produktløsninger.